



# Beschwerdemanagement in der Abfallwirtschaft

## **Reklamationen als Chance zur Prozessoptimierung und Kundenbindung**

In der wettbewerbsintensiven Abfallwirtschaft, spielt die Reklamations-, Beschwerde und Kündigungsbearbeitung im Vertriebsinnendienst eine wichtige Rolle und gehört letztendlich als "CRM" zum Qualitätsmanagement.

Ein zufriedener Kunde teilt seine positiven Erfahrungen mit etwa drei weiteren Menschen, ein unzufriedener Kunde hingegen mit mindestens zehn.

Der erfolgreiche Umgang mit Kundenreklamationen ist daher einer der wichtigsten Einflussfaktoren auf die Kundenzufriedenheit, somit die Kundenbindung und die Unternehmensreputation.

Gleichzeitig stellt das Beschwerdemanagement eine Quelle für Feedback zur Unternehmensperformance dar und lässt - richtig eingesetzt - Rückschlüsse auf Prozessoptimierungen zu.

Wie Reklamationsgespräche mit verärgerten Kunden genutzt werden können, um diese im Idealfall als Stammkunden zurückzugewinnen, möchten wir Ihnen in diesem Seminar aufzeigen.

Dazu wird zunächst der notwendige theoretische Hintergrund mithilfe erprobter Kommunikationsmodelle und harter Fakten dargestellt.

Danach erläutern wir Ihnen Werkzeuge und Techniken für souveräne und kundenfreundliche Umgang mit Reklamationen auch für "schwierige" Fälle.

Anhand von Fallbeispielen - gern auch aus Ihrer täglichen Praxis - werden dann die theoretischen Kenntnisse praktisch angewandt, geübt und diskutiert - keine Sorge:

Wir machen keine Stuhlkreise oder Urschrei-Übungen.

Schicken Sie uns einfach kurz in ein paar Sätzen einen "Klassiker" aus der Praxis und wir binden diesen in das Training ein.

Mit Stefan Schwarz konnten wir einen erfahrenen und versierten Trainer gewinnen.

Als Geschäftsführer der A.M.M. GmbH, hat er bereits eine Vielzahl von Unternehmen in Fragen des Kundenbeziehungsmanagements (CRM) erfolgreich begleitet und betreut.

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme und stehen Ihnen für Rückfragen jederzeit gern zur Verfügung!

### **Kontakt**

#### **Andrea Schlaitz**

Fort- und Weiterbildung

Tel.: +49 30 5900335-90

E-Mail: schlaitz@bde.de

#### **Ramona Leuthold**

Empfang / Veranstaltungen

Tel.: +49 30 590 03 35-98

E-Mail: leuthold@bde.de

#### **BDE**

**Bundesverband der Deutschen  
Entsorgungs-, Wasser- und  
Kreislaufwirtschaft e. V.**

Von-der-Heydt-Straße 2  
D 10785 Berlin

[https://www.bde.de/service/  
seminare/  
beschwerdemanagement-in-der-  
abfallwirtschaft/](https://www.bde.de/service/seminare/beschwerdemanagement-in-der-abfallwirtschaft/)

### Termine

<b>08.07.2025</b>	<b>26.11.2025</b>
<b>09:00 - 17:00 Uhr</b>	<b>09:00 - 17:00 Uhr</b>
Berlin, Teilnahme auch online	Berlin, Teilnahme nur online
<b>BDE/VBS-Mitglieder</b>	<b>BDE/VBS-Mitglieder</b>
<b>375,00 €</b>	<b>375,00 €</b>
<b>Nicht-Mitglieder</b>	<b>Nicht-Mitglieder</b>
<b>415,00 €</b>	<b>415,00 €</b>

### Kontakt

#### Andrea Schlaitz

Fort- und Weiterbildung

Tel.: +49 30 5900335-90

E-Mail: schlaitz@bde.de

#### Ramona Leuthold

Empfang / Veranstaltungen

Tel.: +49 30 590 03 35-98

E-Mail: leuthold@bde.de

#### BDE

**Bundesverband der Deutschen  
Entsorgungs-, Wasser- und  
Kreislaufwirtschaft e. V.**

Von-der-Heydt-Straße 2  
D 10785 Berlin

[https://www.bde.de/service/  
seminare/  
beschwerdemanagement-in-der-  
abfallwirtschaft/](https://www.bde.de/service/seminare/beschwerdemanagement-in-der-abfallwirtschaft/)

## Inhalte

---

### **Kommunikation in Ebenen**

Die Komplexität von Kommunikation erkennen: Das Kommunikationsmodell von Friedemann Schulz von Thun

### **Das Aktive Zuhören**

Werkzeuge, Techniken und praktische Übungsbeispiele.

### **Zahlen, Daten, Fakten: Wissenswertes über Beschwerden**

Über Hintergrundinformationen eigene Beispiele und Erfahrungen reflektieren und besser verstehen.

### **Der Prozess der Beschwerdekommunikation**

Bestehende Zweifel ausräumen und Ideen entwerfen: Wie kann Kommunikation untereinander funktionieren?

Wie können die eigenen Erfahrungen zur Weiterentwicklung einbezogen werden?

Erfahrungsaustausch aus der Praxis und moderierte Diskussion.

### **Präzise Formulierung**

Das Pyramidale Prinzip nach Barbara Minto als wirksames Werkzeug für präzise mündliche und schriftliche Formulierungen.

Praxisübung an Fallbeispielen.

### **Verschiedene Möglichkeiten der Reaktion auf Reklamationen**

Fallbeispiele und moderierte Diskussion: Die Praktische Anwendung des Gelernten.

Das Meistern von schwierigen Kommunikations- und Verkaufssituationen.

## Kontakt

### **Andrea Schlaitz**

Fort- und Weiterbildung

Tel.: +49 30 5900335-90

E-Mail: schlaitz@bde.de

### **Ramona Leuthold**

Empfang / Veranstaltungen

Tel.: +49 30 590 03 35-98

E-Mail: leuthold@bde.de

### **BDE**

**Bundesverband der Deutschen  
Entsorgungs-, Wasser- und  
Kreislaufwirtschaft e. V.**

Von-der-Heydt-Straße 2  
D 10785 Berlin

[https://www.bde.de/service/  
seminare/  
beschwerdemanagement-in-der-  
abfallwirtschaft/](https://www.bde.de/service/seminare/beschwerdemanagement-in-der-abfallwirtschaft/)