



Grundlagen Vertrieb in der Entsorgungswirtschaft

Erfolg beim Verkauf Ihrer Entsorgungsdienstleistung

Verkaufserfolge in der Entsorgungsbranche beruhen zum einem großen Teil auf Vorbereitung, Fachwissen, Konsequenz und schließlich auf der richtigen Kommunikation mit dem Kunden.

Vertriebsmitarbeiter sollen Kommunikations- und Fachspezialisten mit unternehmerischem Denken sein.

Dem härter werdenden Wettbewerb und den wachsenden Anforderungen der Kunden sollen sie Selbstvertrauen und ein gutes „Standing“ in der Preisverhandlung entgegensetzen.

Das verlangt Ausbildung und Training.

Dieses Crash-Training gibt Verkäufern am Beginn ihrer Karriere in der Entsorgungswirtschaft das nötige Rüstzeug, Können und Selbstvertrauen.

Sie bekommen Termine bei Entscheidungsträgern, Ihre Leistungen präsentieren sie nutzenorientiert und erzielen einen Preis der Freude macht.

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme und stehen Ihnen für Rückfragen jederzeit gern zur Verfügung.

Programm

Die Vorbereitung: Welche Infos brauchen Sie wirklich?

- Terminvereinbarung: Kommunikation, die zum Termin führt
- Souveräner Umgang mit Einwänden

Das Erstgespräch beim Kunden

- Fehler vermeiden! Überzeugend auftreten!
- Nutzenorientierte Präsentation Ihrer Leistungen
- Warum soll der Kunde bei Ihnen kaufen?

Die Preisverhandlung

- So verteidigen Sie Ihren Preis
- Das „KROG“-Prinzip: Kein Rabatt ohne Gegenleistung
- Strategien für den „Ernstfall“

Praxisübungen

- Feedback und Tipps für die Praxis
- Erfahrungsaustausch mit Kollegen und Trainer

Kontakt

Andrea Schlaitz

Fort- und Weiterbildung

Tel.: +49 30 5900335-90

E-Mail: schlaitz@bde.de

Ramona Leuthold

Empfang / Veranstaltungen

Tel.: +49 30 590 03 35-98

E-Mail: leuthold@bde.de

BDE

**Bundesverband der Deutschen
Entsorgungs-, Wasser- und
Kreislaufwirtschaft e. V.**

Von-der-Heydt-Straße 2
D 10785 Berlin

[https://www.bde.de/service/
seminare/grundlagen-vertrieb-
der-entsorgungswirtschaft/](https://www.bde.de/service/seminare/grundlagen-vertrieb-der-entsorgungswirtschaft/)

Termine

20.03.2025	22.05.2025
09:00 - 17:00 Uhr	09:00 - 17:00 Uhr
Berlin, Teilnahme nur online	Berlin, Teilnahme nur online
BDE/VBS-Mitglieder	BDE/VBS-Mitglieder
375,00 €	375,00 €
Nicht-Mitglieder	Nicht-Mitglieder
415,00 €	415,00 €

Kontakt

Andrea Schlaitz

Fort- und Weiterbildung

Tel.: +49 30 5900335-90

E-Mail: schlaitz@bde.de

Ramona Leuthold

Empfang / Veranstaltungen

Tel.: +49 30 590 03 35-98

E-Mail: leuthold@bde.de

BDE

**Bundesverband der Deutschen
Entsorgungs-, Wasser- und
Kreislaufwirtschaft e. V.**

Von-der-Heydt-Straße 2
D 10785 Berlin

[https://www.bde.de/service/
seminare/grundlagen-vertrieb-
der-entsorgungswirtschaft/](https://www.bde.de/service/seminare/grundlagen-vertrieb-der-entsorgungswirtschaft/)